

EEX Group unveils innovative solutions for energy and commodity markets against backdrop of decarbonisation, decentralisation and digitalisation

Today, EEX Group outlined a programme of innovations for the energy and commodity markets of the future at the E-world energy & water conference in Essen. Four of the Group's Chief Executive Officers (CEOs) took part in the press event discussing how EEX Group's series of innovative projects meets the challenges and opportunities posed by the increasing importance of decarbonisation, digitalisation and decentralisation.

"As EEX Group we are committed to providing our customers with tailor-made solutions that help to shape the future. Our series of innovations is shaped by the major trends of decarbonisation, decentralisation and digitalisation, which will undoubtedly transform the energy markets of the future on a local, regional and global level", said Peter Reitz, CEO of EEX. "Two aspects which EEX Group is currently working on are the even more intelligent use of data and the emergence of technologies such as blockchain."

To support the digital transformation in the energy market, EEX recently set up the joint venture **enermarket** together with innogy and Süwag. enermarket is a B2B platform that enables customers to compare offers from power and gas providers online. This platform will support smaller and medium-sized enterprises by providing a quick and independent price comparison for their power and gas tariffs. While there are a number of platforms in Germany that enable price comparison for power and gas in

the retail sector – this is a completely new approach for the B2B sector. Going in a similar direction, targeting a special customer group, namely municipalities, is the PXE procurement platform (PARC) which offers auctions for Czech power and gas.

On the subject of blockchain, Reitz outlined that EEX Group discusses with customers new ideas as to how the blockchain technology can be applied in exchange and clearing business and whether these ideas are fit for the market; “We see this new technology as a real opportunity to further improve our business and in doing so, enhance the overall customer experience”, Reitz added.

Jean-François Conil-Lacoste, Chairman of the Management Board of EPEX SPOT, presented the plans of EPEX SPOT to open markets to local flexibility providers. “We are part of the **ENERA** project, an initiative exploring the full potential of local flexibility markets, with around 30 partners coming from various sectors.” In the framework of ENERA, EPEX SPOT along with its partners aim to launch new locational order books in order to solve grid congestions, a growing issue across the network which is likely to prevail in times of growing renewable shares. “The idea is to develop a market-based congestion management mechanism, which will ease the growing tensions on the grid”, added Conil-Lacoste.

EPEX SPOT is also involved in the application of the blockchain technology through a partnership with **LO3 Energy**, a US-based energy-tech company with whom the Exchange has signed a Memorandum of Understanding in December 2017. Both parties commit to sharing their complementary expertise to develop solutions which connect local microgrids, as set up by LO3, with the wholesale market operated by EPEX SPOT, using the blockchain technology. A first realisation of this partnership involves pilot projects in Germany.

Egbert Laege, President of Powernext and CEO of CLTX, elaborated further on how EEX Group is committed to developing new products that facilitate and enable the integration of renewables into the market which further promote decarbonisation. EEX Group has been at the forefront of this initiative having launched a series of **Energy Transition Products** in recent years such as the Cap Futures and Wind Power Futures in addition to a number of 15 minute contracts on the power spot market. Furthermore, Powernext operates the registry for Guarantess of Origin and of White Certificates in France. Both are market instruments which enable the consumer to actively take part

in the energy transition, by tracking the origin of energy provided to the consumer and by giving incentives to save energy.

Laege also outlined the **global activities** of EEX Group. Having launched the Global Commodities business in 2014, EEX Group now provides services across three time zones and in various regulatory jurisdictions; “With commodity markets becoming more global in character and interconnected both intra-regionally and within supply chains, our customers now require exchanges which do not specialise in a single product set but instead offer a much broader range of trading possibilities in a single marketplace”, said Laege.

Paul Cusenza, Chairman and CEO of Nodal Exchange and Nodal Clear, took the opportunity to introduce the US based exchange and clearing house within the framework of EEX Group. The derivatives exchange which holds almost a third of the market share of open interest of the US power futures market, enables its participants to trade power futures and options on over 1,000 listed contracts covering hundreds of hub, zone, and node locations across seven organized power markets in North America.

The Nodal CEO also outlined their latest innovative solution for the North American derivatives market which focuses on the US trucking market which currently achieves annual revenues of over \$700 Billion: “Together with TransRisk and DAT solutions, we are currently working on developing a market to list the first and only trucking freight futures and options on futures contracts”, explained Cusenza. He continued: “With the planned introduction of trucking freight contracts in late 2018, Nodal Exchange is meeting market needs by helping to mitigate the volatility that exists in the market for organizations that are exposed to market rates like brokers and shippers.”

Summing up, Peter Reitz reaffirmed the commitment of EEX Group to provide its customers with local expertise in global commodity markets, as well as the Group’s ambition to be a global commodity exchange.

EEX Group provides a market platform for energy and commodity products across the globe. The group offers market access and tailor-made solutions to trading participants as well as integrated process handling with its own clearing houses. The companies belonging to the group are specialised for the different markets and provide on-site support for their customers. EEX Group consists of the following companies: European Energy Exchange (EEX), the European Power Exchange (EPEX SPOT), Powernext, Cleartrade Exchange, Power Exchange Central Europe (PXE), Gaspoint Nordic, Nodal Exchange and the clearing companies European Commodity Clearing (ECC) and Nodal Clear. EEX Group is based in 16 worldwide locations and is part of Deutsche Börse Group.

For more information, please contact our local communication experts.

EEX

Public Relations Team

P +49 341 2156-300 (Leipzig)

P +44 207 862-7568 (London)

presse@eex.com

EPEX SPOT

Maria Schubotz - External Communications Officer

P +33 (0) 1 73 03 61 33 (Paris)

press@epexspot.com

Powernext

Press Team

P: +33 173 039 600 (Paris)

press@powernext.com

Nodal Exchange & Nodal Clear

Nicole Ricard - Managing Director of Marketing

P +001 703-962-9816 (Washington D.C.)

ricard@nodalexchange.com

EEX Group mit innovativen Lösungen für die Energie- und Commodity-Märkte im Hinblick auf Dekarbonisierung, Dezentralisierung und Digitalisierung

Die EEX Group hat heute auf der E-world energy & water in Essen ein Innovationsprogramm für die Energie- und Commoditymärkte der Zukunft vorgestellt. Vier Vorstandsmitglieder der Gruppe diskutierten im Rahmen der Presseveranstaltung wie die innovativen Projekte der EEX Group die Chancen und Risiken adressieren, die durch die zunehmende Bedeutung von Dekarbonisierung, Digitalisierung und Dezentralisierung entstehen.

„Als EEX Group verfolgen wir das Ziel, unseren Kunden maßgeschneiderte Lösungen für die Märkte der Zukunft zur Verfügung zu stellen. Unsere Innovationsreihe wird durch die maßgebenden Trends der Dekarbonisierung, Dezentralisierung und Digitalisierung gestaltet, die die Energiemärkte der Zukunft lokal, regional sowie global zweifellos verändern werden“, erklärte Peter Reitz, CEO der EEX. „Zwei Aspekte, an denen wir dabei aktuell arbeiten, sind der Ausbau der intelligenten Datennutzung sowie die Entwicklung neuer Technologien wie Blockchain.“

Die EEX hat zur Förderung des digitalen Wandels auf dem Energiemarkt vor kurzem zusammen mit innogy und Süwag das Joint Venture **enermarket** gegründet. Dabei handelt es sich um eine B2B-Marktplattform, die Kunden den Online-Vergleich von Angeboten für den Strom- und Gasbezug

ermöglicht. Die Plattform wird kleinere und mittlere Unternehmen durch einen schnellen und unabhängigen Preisvergleich für ihre Strom- und Gas tarife unterstützen. Während sich in Deutschland diese Plattformen für private Haushalte bereits etabliert haben, ist dieser Ansatz im B2B-Bereich neu. Eine ähnliche Richtung verfolgt auch die Beschaffungsplattform „PARC“ der PXE in Tschechien, die sich speziell an Gemeinden richtet und Auktionen für Strom und Gas anbietet.

Zum Thema Blockchain erläuterte Reitz, dass die EEX Group gemeinsam mit Kunden Ideen diskutiert, wie die Blockchain-Technologie im Bereich des Börsen- und Clearinggeschäfts eingesetzt werden kann und welche Ideen sich für den Markt eignen. „Wir sehen diese Technologie als echte Chance für die Weiterentwicklung unseres Geschäftes sowie die weitere Optimierung der Kundenerfahrung insgesamt“, ergänzte Reitz.

Jean-François Conil-Lacoste, Vorstandsvorsitzender der EPEX SPOT, stellte die Pläne der Spotbörse zur Öffnung der Märkte für lokale Anbieter von Flexibilität vor. „Wir beteiligen uns am **ENERA** Projekt, einer Initiative zur Erforschung des Potenzials lokaler Flexibilitätsmärkte mit ungefähr 30 Partnern aus verschiedenen Bereichen.“ Im Rahmen von ENERA will EPEX SPOT zusammen mit den Partnern neue standortspezifische Orderbücher einführen, um Engpassprobleme zu lösen. Diese sind ein wachsendes Problem, das durch den steigenden Anteil erneuerbarer Energien im Netz noch zunehmen kann. „Das Konzept umfasst die Entwicklung eines marktbasierten Mechanismus zum Engpassmanagement, der die zunehmenden Spannungen im Netz reduziert“, so Conil-Lacoste weiter.

Zudem ist EPEX SPOT im Rahmen einer Partnerschaft mit **LO3 Energy** in die Anwendung der Blockchain-Technologie involviert. LO3 Energy ist ein Energietechnologieunternehmen mit Sitz in den USA, mit dem EPEX SPOT im Dezember 2017 eine Absichtserklärung unterzeichnet hat. Beide Parteien haben sich dazu verpflichtet, ihre sich ergänzende Expertise zur Entwicklung von Lösungen einzusetzen, um die lokalen Microgrids der LO3 mit den von EPEX SPOT betriebenen europäischen Großhandelsmärkten mit Hilfe der Blockchain-Technologie zu verbinden. Die erste Umsetzung dieser Partnerschaft umfasst Pilotprojekte in Deutschland.

Egbert Laege, Präsident und CEO der CLTX, erläuterte darüber hinaus, dass die EEX Group sich für die Entwicklung neuer Produkte engagiert, die die weitere Integration erneuerbarer Energien in den Markt unterstützen und damit die Emissionsminderung vorantreiben. Mit der Einführung einer Reihe

von **Energiewendeprodukten**, wie den Cap-Futures und den Wind Power Futures sowie Viertelstundenkontrakten am Strom-Spotmarkt nimmt die EEX Group hier eine Vorreiterrolle ein. Darüber hinaus betreibt Powernext das Register für Herkunftsnachweise und „weiße Zertifikate“ in Frankreich. Beide Marktinstrumente ermöglichen den Kunden, aktiv an der Energiewende teilzuhaben, indem sie die Nachverfolgung der Energiequelle unterstützen und Anreize für das Energiesparen schaffen.

Laeye adressierte weiterhin die **globalen Aktivitäten** der Gruppe. Seit dem Eintritt in den Bereich Global Commodities im Jahr 2014 hat die EEX Group ihr Geschäft auf drei Zeitzonen sowie verschiedenen Regulierungssystemen ausgedehnt. „Im Zuge der zunehmend globalen Commodity-Märkte sowie der stärkeren Vernetzung auf intraregionaler Ebene und innerhalb der Lieferketten brauchen unsere Kunden heute Börsen, die sich statt auf ein einzelnes Produkt stärker auf einen Marktplatz mit einer breiteren Palette von Handelsmöglichkeiten konzentrieren“, erklärte Laeye.

Paul Cusenza, Vorsitzender und CEO von Nodal Exchange und Nodal Clear, nutzte die Gelegenheit zur Vorstellung der in den USA ansässigen Börse und des angeschlossenen Clearinghauses, beide ebenfalls Teil der EEX Group. Die Terminbörse, die etwa ein Drittel des Marktanteils am Open Interest des US-amerikanischen Marktes hält, ermöglicht ihren Teilnehmern den Handel von Strom-Futures und -Optionen in mehr als 1.000 gelisteten Kontrakten über hunderte Hub-, Zonen- und Nodestandorte hinweg an sieben organisierten Strommärkten in Nordamerika.

Der CEO von Nodal stellte auch die neueste innovative Lösung für den nordamerikanischen Terminmarkt vor, die sich auf den US-amerikanischen Güterkraftverkehr mit einem aktuellen Jahresumsatz von mehr als 700 Milliarden Dollar konzentriert: „Zusammen mit TransRisk und DAT Solutions arbeiten wir aktuell an der Entwicklung eines Marktes, an dem die bisher ersten und einzigen LKW-Fracht-Futures und Optionen auf Futureskontrakte gelistet werden sollten“, erklärte Cusenza. „Mit der geplanten Einführung der LKW-Frachtkontrakte Ende 2018 erfüllt Nodal Exchange die Bedürfnisse des Marktes und leistet einen Beitrag zur Reduzierung der Volatilität für Unternehmen wie Broker und Spediteure.“

Zusammenfassend bestätigte Peter Reitz das Engagement der EEX Group, ihren Kunden lokale Expertise auf globalen Commodity-Märkten zu bieten und bekräftigte gleichzeitig den Anspruch der Gruppe, sich als globale Commodity-Börse zu positionieren.

Die **EEX Group** bietet eine Marktplattform für Energie-und Commodity-Produkte weltweit. Sie ermöglicht ihren Teilnehmern einfachen Marktzugang und liefert maßgeschneiderte Lösungen sowie durch ihre eigenen Clearinghäuser eine integrierte Prozessabwicklung. Die zugehörigen Unternehmen sind auf unterschiedliche Märkte spezialisiert und unterstützen ihre Kunden vor Ort. Folgende Unternehmen sind Teil der EEX Group: European Energy Exchange (EEX), European Power Exchange (EPEX SPOT), Powernext, Cleartrade Exchange (CLTX), Power Exchange Central Europe (PXE), Gaspoint Nordic, Nodal Exchange sowie die Clearinghäuser European Commodity Clearing (ECC) und Nodal Clear. Die EEX Group hat weltweit 16 Standorte und gehört zur Gruppe Deutsche Börse.

Für weitere Informationen kontaktieren Sie bitte unsere lokalen Ansprechpartner:

EEX

Public Relations Team

T +49 341 2156-300 (Leipzig)

T +44 207 862-7568 (London)

presse@eex.com

EPEX SPOT

Maria Schubotz - External Communications Officer

T +33 (0) 1 73 03 61 33 (Paris)

press@epexspot.com

Powernext

Pressetteam

T: +33 173 039 600 (Paris)

press@powernext.com

Nodal Exchange & Nodal Clear

Nicole Ricard - Managing Director of Marketing

T +001 703-962-9816 (Washington D.C.)

ricard@nodalexchange.com